

fondazione banfi

SANGUIS JOVIS

ALTA SCUOLA DEL SANGIOVESE

VI Edizione SUMMER SCHOOL SANGUIS JOVIS

SANGIOVESE PHYGITAL:

L'impatto della tecnologia dalla vigna al Metaverso

NICOLA PAVESI, CEO PUBLIFARM

- Founder, CEO e Account Manager di Publifarm
- Presidente di Confimi Industria Digitale Bergamo
- Giurato per Social Creative Awards
- Docente Luiss Business School
- Lecturer Istituto di Studi Militari Marittimi Venezia
- Laureato in Relazioni Pubbliche presso IULM – Libera Università di Lingue e Comunicazione





fondazione banfi

SANGUIS JOVIS

ALTA SCUOLA DEL SANGIOVESE

IMPARIAMO DAGLI ALTRI:

PUBLIFARM

Chi è Publifarm

Publifarm è un'agenzia di comunicazione indipendente nata a Bergamo nel 2004, specializzata nella realizzazione di progetti integrati su tutti i media.

PREMI

- European Product Design Award
- Social creative awards
- Openart Award
- Packaging of the World
- World Brand Design Awards
- Leader della crescita 2022
- Campioni della crescita 2022







Publifarm gestisce la maggior parte dei canali social ufficiali del mondo Banfi.

In particolare ogni canale ha le sue caratteristiche e peculiarità:

BANFI

- Instagram: ruolo ispirazionale ed emozionale, dove presentare i vini e l'esperienza Banfi attraverso un racconto visivo accattivante
- Facebook: ruolo maggiormente informativo, dedicato al racconto dei vini, dell'azienda, dei premi
- **LinkedIn**: ruolo istituzionale, per comunicazioni corporate





FONDAZIONE BANFI

Instagram e Facebook: in questi canali
è descritta l'attività della Fondazione,
dalla ricerca enologica alle borse di studio,
fino ai premi





LA PETTEGOLA

• Instagram e Facebook: i canali de La

Pettegola propongono contenuti relativi non
solo al vino, ma anche a tematiche di attualità,
ricette e focus sulle Limited Edition, con un
racconto gioioso ed esteticamente appagante
del Vermentino in ogni sua sfumatura





CASTELLO BANFI WINE RESORT

Instagram e Facebook: il mondo
 Hospitality Banfi è raccontato attraverso
 fotografie evocative degli spazi del Castello,
 del ristorante stellato La Sala dei Grappoli
 e della campagna intorno a Montalcino





Obiettivi social

- Awareness
- Dialogo continuo tra l'azienda e il target
- Ascolto del pubblico
- Prolungamento dell'esperienza

- Creazione di nuove occasioni di consumo
- Customer service





fondazione banfi

SANGUIS JOVIS

ALTA SCUOLA DEL SANGIOVESE

VINO E REALTÀ AUMENTATA:

UN PRIMO STEP VERSO LA ROTTURA DELLE BARRIERE

Let's get Phygital:

UN ESEMPIO: DAL FISICO AL DIGITALE

ETICHETTA AMBIENTALE DIGITALE

Una piattaforma digitale accessibile tramite QR code sull'etichetta di ciascun vino Banfi per adempiere all'obbligo di etichetta ambientale, e non solo.





SCAN ME!



Let's get Phygital: Publifarm per Banfi

UN ESEMPIO: DAL FISICO AL DIGITALE

ETICHETTA AMBIENTALE

DIGITALE

Tramite la piattaforma gli

utenti possono anche conoscere

il mondo Banfi e il vino

che hanno acquistato.



Let's get Phygital: Publifarm per Banfi

UN ESEMPIO: DAL FISICO AL DIGITALE

CONTENUTI

- Etichetta ambientale digitale
- Video del vino
- Scheda tecnica del vino

SVILUPPI FUTURI

- Conversioni: rimando all'e-commerce dell'azienda
- Remarketing: possibilità di iscrizione alla newsletter Banfi
- Remarketing: tracciamento utenti da parte di Meta e Google







fondazione banfi

SANGUIS JOVIS

ALTA SCUOLA DEL SANGIOVESE

VINO E REALTÀ AUMENTATA:

IL CASO BANFI E LA

#BANFIEXPERIENCE

Vino e realtà aumentata IL CASO BANFI

POTENZIALITÀ DELL'UNIONE TRA VINO E REALTÀ AUMENTATA

L'unione tra il mondo del vino e le tecnologie di realtà aumentata offre opportunità di **coinvolgimento** del consumatore, di **apprendimento** interattivo, di **promozione** innovativa e di **esperienze immersive** che possono arricchire l'industria vinicola e offrire **nuove prospettive** sia per gli appassionati di vino che per gli operatori del settore.

Vino e realtà aumentata IL CASO BANFI

ETICHETTE

Le etichette delle bottiglie di vino possono essere arricchite con **contenuti digitali** grazie alla realtà aumentata.



Vino e realtà aumentata

IL CASO BANFI

ESPERIENZE IMMERSIVE

Gli utenti possono fare una visita virtuale alle cantine o ai vigneti, partecipare a degustazioni guidate da esperti tramite ologrammi o addirittura interagire con personaggi virtuali che raccontano storie legate al vino.





Vino e realtà aumentata IL CASO BANFI

GUIDA AGLI ABBINAMENTI

La realtà aumentata può fornire **suggerimenti** interattivi sull'abbinamento cibo-vino.





Vino e realtà aumentata

IL CASO BANFI

Per usufruire di tutti questi contenuti digitali, l'applicazione mobile è lo strumento più versatile ed efficace, in grado di racchiudere più tipologie di esperienze.

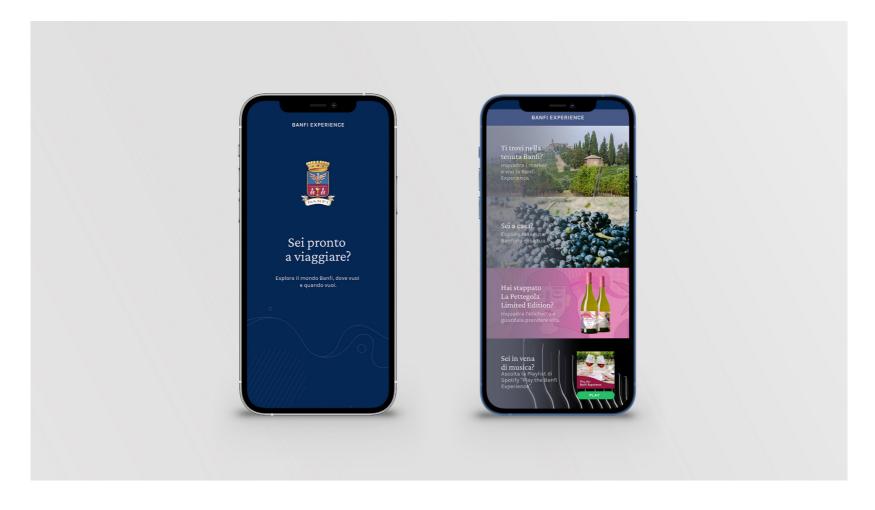


OBIETTIVI E POTENZIALITÀ

Il lancio dell'app Banfi Experience è avvenuto in concomitanza con la prima fase della pandemia; nonostante le difficoltà del momento, ciò ha contribuito a **far conoscere la realtà Banfi anche all'estero** e a coloro che non potevano visitare fisicamente la Tenuta.

Grazie all'app, **il mondo fisico incontra quello virtuale** e permette di fruire di un'esperienza immersiva del luogo e di ciò che sta intorno alla vigna.







L'app di realtà aumentata raggiunge quindi più **obiettivi**:

- **Esperienza immersiva** per chi è in vigna e racconto più approfondito della cantina e della produzione Banfi
- Awareness: si crea un racconto intorno a Banfi e alle sue attività
- Creazione di più **touchpoint** tra il brand e l'utente: non solo il vino, ma anche il luogo
- Stimoli in più da parte di chi acquista









Banfi Experience è un'app unica nel suo genere che grazie alla realtà aumentata è in grado di far vivere all'utente diverse tipologie di esperienze immersive e coinvolgenti.

L'obiettivo è quello di **mettere l'intera esperienza della cantina Banfi a portata di smartphone e abbattere le distanze** tra l'azienda e i suoi clienti, permettendo a tutti di visitare i vigneti comodamente da casa.







- Video immersivi a 360°
- Visore Google Cardboard
- Le etichette de La Pettegola Limited Edition prendono vita
- Playlist Spotify









Anche chi si trova **in visita presso Banfi** può usare l'app per visualizzare i contenuti di realtà aumentata, come il momento della vendemmia, o ancora quello della selezione delle uve.

Inquadrando i **marker** presenti all'interno della **Tenuta Banfi**, sullo smartphone la scena prenderà vita, permettendo all'utente di osservare gli addetti ai lavori all'opera, **in qualunque periodo dell'anno**.

Banfi ha avuto il coraggio di osare e di **esplorare un territorio nuovo**: una scelta vincente e che avrà interessanti **sviluppi in futuro**.



La Pettegola Limited Edition

REALTÀ AUMENTATA

Publifarm segue il progetto della Limited Edition de La Pettegola dal primo anno (2018), occupandosi della **scelta dell'artista** di riferimento e di **tutte le fasi successive**.



La Pettegola Limited Edition REALTÀ AUMENTATA

Dalle strategie di comunicazione a supporto del lancio della Limited Edition, al supporto nell'organizzazione dell'evento di presentazione dell'etichetta, fino alla gestione dei profili social dedicati a La Pettegola: ogni anno l'agenzia si occupa di rendere la limited edition de La Pettegola Banfi un evento di successo.





La Pettegola Limited Edition REALTÀ AUMENTATA

A partire dalla terza edizione limitata vino, design e innovazione s'incontrano e la bottiglia si anima grazie a un'esperienza di realtà aumentata.





La Pettegola Limited Edition REALTÀ AUMENTATA

Usando l'app **Banfi Experience**, basta inquadrare le figure con lo smartphone per farle prendere vita.







Sviluppi futuri

E-COMMERCE ENOTECABANFI.IT

Tra i nuovi progetti digital spicca quello del nuovo e-commerce Banfi, enotecabanfi.it.

Anche in questo caso Banfi **intende unire l'esperienza di acquisto fisica** in Enoteca Banfi **a quella digitale**, per accorciare le distanze con i propri clienti.

Sviluppi futuri

NUOVI PROGETTI AR

Per mantenere viva l'app Banfi

Experience sarà interessante **esplorare**

il mondo educational legato a

Fondazione Banfi e a Sanguis Jovis.

Integrare i corsi della Summer School con materiali interattivi fruibili tramite l'app porterebbe un valore aggiunto ai momenti di formazione.





Sviluppi futuri

Ad esempio:

- La fruizione di clip video e materiali extra dei corsi
- La possibilità di svolgere quiz interattivi inquadrando le bottiglie di vino Banfi o i quaderni dei corsi
- La possibilità di svolgere test o corsi di aggiornamento dall'app



Conclusioni

Uno degli **obiettivi** principali dell'universo **Phygital** è creare **un'esperienza coerente per i consumatori attraverso i diversi touchpoint**, i punti di contatto tra l'azienda e il cliente.

Questi possono includere **negozi** fisici, **siti** web, **applicazioni** mobile, **social** media e qualsiasi altro canale.

Per **offrire un'esperienza quanto più uniforme** sui diversi touchpoint, è necessario che i **valori dell'universo Phygi**tal siano adeguatamente sviluppati.

Conclusioni

L'universo Phygital richiede:

- la **coerenza** del brand su tutti i canali
- una connessione sinergica tra canali fisici e digitali
- il raggiungimento del **coinvolgimento emotivo** dell'utente
- l'uso dei dati per misurare e migliorare l'esperienza del consumatore.



Grazie per l'attenzione!

CONTATTI

www.publifarm.it

info@publifarm.it

nicola@publifarm.it

